



# PLAN MARKETINGOWY

KLUB NORICUM LTD

2015-03-15

# PLAN MARKETINGOWY KLUBU NORICUM LTD

## I. PODSTAWOWE POJĘCIA

1. **KLUB NORICUM** – Grupa Zakupowa stworzona przez Członków Klubu
2. **POZIOM** - Grupa Członków Klubu zarejestrowana i umieszczona w systemie bezpośrednio pod danym Członkiem Klubu (pierwszy poziom) lub pośrednio (drugi, trzeci itd. poziom) z uwzględnieniem kolejności rejestracji (struktura Sponsora)
3. **LINIA** – bezpośredni Członek Klubu ( z I go poziomu) wraz ze swoją Siecią Dystrybucyjną.
4. **SIEĆ DYSTRYBUCYJNA** – Członkowie Klubu wywodzący się z jednej linii sponsorskiej
5. **SPONSOR** – Członek Klubu, który osobiście lub bezpośrednio zrekrutował do własnej sieci dystrybucyjnej Nowego Członka Klubu
6. **KWALIFIKACJA** – Aktywność Członka Klubu upoważniająca do wypłaty prowizji w okresie za którym została dokonana. Aktywnością może być rekrutacja nowego Członka Klubu (z opłaconą opłatą członkowską) lub wpłata minimum 250 zł (62,5 Euro) na własny depozyt.
7. **STRUKTURA** Przyporządkowanie Członków Klubu w Sieci Dystrybucyjnej wg rejestracji. Wszyscy Członkowie Klubu zarekrutowani przez Sponsora są jego I Poziomem. Struktura Sieci Dystrybucyjnej jest otwarta a ilość osób na danym Poziomie jest dowolna i wynika z faktycznych rejestracji w systemie.
8. **OPŁATA CZŁONKOWSKA.** Koszt przystąpienia do Klubu. W ramach tej opłaty Członek Klubu może korzystać z promocji, produktów i usług oferowanych przez Klub oraz korzystać z Programu Partnerskiego
9. **POZYCJA** – określa miejsce Członka Klubu w systemie awansu i prowizyjnym.
10. **KWOTA PROWIZYJNA** – określona kwota do podziału, przeznaczona na wypłatę prowizji Członkom Klubu.

## II. REJESTRACJA CZŁONKA KLUBU

1. Rejestracja Członka Klubu w Klubie Noricum LTD następuje poprzez wypełnienie internetowego Dokumentu Rejestracji i wpłacenie przez niego na konto Firmy Klub Noricum Ltd. Opłaty Członkowskiej w wysokości uzależnionej od rodzaju wejścia do klubu.
  - A) **INWESTOR**– Opłata Członkowska wynosi 300 zł (75 Euro). W ramach tej kwoty Członek Klubu otrzymuje materiały promocyjne oraz ma założony depozyt AUVESTA którego koszt (AGIO) rozłożony jest na 12 rat po 62,5 euro i pobierany jest z pierwszych wpłat Inwestora na własny depozyt.
  - B) **KONSULTANT** – Opłata Członkowska wynosi 3 000 zł (750 Euro) W ramach tej kwoty Członek Klubu otrzymuje materiały promocyjne oraz ma założony depozyt AUVEST z opłaconym kosztem (AGIO 750 Euro)

### III. PRAWA I OBOWIĄZKI CZŁONKA KLUBU

- 1) Poprzez Członka Klubu rozumie się osobę fizyczną lub prawną, która zawarła umowę z Firmą ponosząc stosowną Opłatę Inicjacyjną a Firma taką umowę zatwierdziła i zarejestrowała.
- 2) Członek Klubu zobowiązuje się do:
  - a) przestrzegania ogólnie przyjętych zasad sprzedaży sieciowej, przekazywania w formie niezmienionej wszystkich informacji otrzymanych od Firmy i Sponsora dotyczących produktu oraz systemu sprzedaży,
  - b) do niepodejmowania działań noszących znamiona nieuczciwej konkurencji skierowanych przeciwko Firmie i innym Członkom Klubu,
  - c) działania we własnym imieniu i na własny koszt i ryzyko, nie obciążając Firmy kosztami, stratami i zobowiązaniami,
  - d) występowania wobec osób trzecich jako Niezależny Członek Klubu, bez stwarzania jakichkolwiek pozorów jakoby był współnikiem, członkiem zarządu, pełnomocnikiem lub pracownikiem Firmy,
  - e) zapewnienia właściwego wykszolenia nowo pozyskanych przez siebie Członów Klubu, aby mogli oni właściwie i godnie reprezentować interesy Firmy w kontaktach z potencjalnymi Członkami Klubu.
- 3) Członek Klubu ma prawo do otrzymywania wynagrodzenia w ramach wykonanej pracy w wysokości określonej w tym dokumencie.
- 4) Firma ma prawo usunąć bezpowrotnie Członka Klubu z zajmowanego miejsca w Sieci Dystrybucyjnej w następujących przypadkach:
  - a) pisemna prośba Członka Klubu o usunięcie z Sieci Dystrybucyjnej,
  - b) braku aktualnej Opłaty Członkowskiej
  - c) działalności na szkodę firmy sprecyzowanej w pkt. 2

### IV. POZYCJE AWANSU

Osobista rekrutacja nowych Członków Klubu (Struktura Sponsora) przyczynia się do awansu zawodowego w Firmie.

- 1) **KIEROWNIK** – Członek Klubu, który bezpośrednio zrekrutował 2 (dwóch) nowych Członów Klubu do swojej Sieci Dystrybucyjnej (Struktura Sponsora).
- 2) **DYREKTOR** - Kierownik, który bezpośrednio zrekrutował 8 (ośmiu) nowych Członów Klubu posiadając ich w sumie dziesięciu z własnej rekrutacji.
- 3) **DYREKTOR REGIONALNY** – Dyrektor, który bezpośrednio zrekrutował 5 (pięciu) nowych Członów Klubu posiadając ich w sumie piętnastu z własnej Aktywności.
- 4) **DYREKTOR KRAJOWY** – Dyrektor Regionalny, który bezpośrednio zrekrutował 5 (pięciu) nowych Członów Klubu posiadając ich w sumie dwudziestu z własnej rekrutacji.
- 5) **DYREKTOR MIĘDZYNARODOWY** – Dyrektor Krajowy, który bezpośrednio zrekrutował 5 (pięciu) nowych Członów Klubu posiadając ich w sumie dwudziestu pięciu z własnej rekrutacji.
- 6) **AKCJONARIUSZ** –Dyrektor Międzynarodowy, który bezpośrednio zrekrutował 5 nowych Członów Klubu posiadając ich w sumie trzydziestu z własnej rekrutacji.

## V. WYNAGRODZENIE CZŁONKÓW KLUBU: PREMIE PROWIZYJNE

Premie prowizyjne to wynagrodzenie za pracę wypłacane są Członkom Klubu spełniających warunki Kwalifikacji bezpośrednio na konto. Wypłacane są w kwotach brutto. Każdy Członek Klubu jest zobowiązany odprowadzić należny podatek wg stawek w kraju działalności Członka Klubu

- 1) **Premia I REKRUTACYJNA** - Wynagrodzenie za osobiste, bezpośrednie zrekrutowanie nowego Członka Klubu w zależności od rodzaju jego rejestracji w Klubie. Od rejestracji 300 zł premia wynosi 75 zł a od rejestracji 3 000 zł odpowiednio 750 zł.
- 2) **Premia II SZKOLENIOWA** – Jednorazowe Wynagrodzenie za każdego w danym miesiącu rozliczeniowym nowego Członka Klubu w Sieci Dystrybucyjnej lub za kolejną opłatę raty kosztu założenia depozytu (AGIO). Premia szkoleniowa uzależniona jest od rodzaju rejestracji nowego Członka Klubu.

a) za:

1. Nowego Inwestora w II poziomie 25 zł, w III poziomie 20 zł, w IV i V poziomie po 15 zł, w VI i VII poziomie po 10 zł
2. Inwestora opłacającego koszty założenia depozytu w ratach po 250 zł (AGIO 62,5 Euro), w I poziomie 62,5 zł w II poziomie 25 zł, w III poziomie 20 zł, w IV i V poziomie po 15 zł, w VI i VII poziomie po 10 zł
3. Nowego KONSULTANTA w II poziomie 250 zł, w III poziomie 200 zł, w IV i V poziomie po 150 zł, w VI i VII poziomie po 100 zł

Przykłady wysokości Premii szkoleniowej za pozyskanie Konsultanta od dnia 01.04.2015 r. pokazują Tabele B1-3

TABELA B1) PREMIA II SZKOLENIOWA W PLN: **WEJŚCIE INWESTOR**  
wypłacona w PLN brutto na osobisty depozyt Inwestora.

POZIOM	ILOŚĆ DEPOZ. W POZIOMIE	WYNAGRODZENIE ZA OPŁATĘ / AGIO	WYNAGRODZENIE ZA POZIOM W PLN	WYNAGRODZENIE SUMA POZIOMÓW
1	4	0 / 62,5	0 / 250	0
2	16	25	400	400
3	64	20	1 280	1 680
4	256	15	3 840	5 520
5	1 024	15	15 360	20 880
6	4 096	10	40 960	61 840
7	16 840	10	168 400	230 240

TABELA B2) PREMIA II SZKOLENIOWA W PLN: **WEJŚCIE KONSULTANT**

POZIOM	ILOŚĆ DEPOZ. W POZIOMIE	WYNAGRODZENIE ZA NOWY DEPOZYT	WYNAGRODZENIE ZA POZIOM W PLN	WYNAGRODZENIE SUMA POZIOMÓW
1	4	0	0	0
2	16	250	4 000	4 000
3	64	200	12 800	16 800
4	256	150	38 400	55 200
5	1 024	150	153 600	208 800
6	4 096	100	409 600	618 400
7	16 840	100	1 684 000	2 302 400

- b) **Premia III OBROTOWA** – Wynagrodzenie dla Aktywnego Konsultanta za obrót produktami i usługami w Osobistej Sieci Dystrybucyjnej. Wysokość wynagrodzenia jest określona wypadkową dwóch czynników:

a) Aktualną Pozycją Awansu Aktywnego Konsultanta:

- Konsultant 2%
- Kierownik 2,50%
- Dyrektor 3%
- Dyrektor Regionalny 3,25%,
- Dyrektor Krajowy 3,5%
- Dyrektor Międzynarodowy 3,75%
- Akcjonariusz 4% Kwoty Premiowej,

b) Różnicą między Pozycją Aktywnego Konsultanta któremu należy się Premia a Pozycją Awansu najbliższego Aktywnego Konsultanta w Osobistej Sieci Dystrybucyjnej tzw. Między prowizja od 0% do 2% kwoty Premiowej.

Np. Kierownik 2,5% - Konsultant 2% = między prowizja wynosi 0,5%

Np. Konsultant 2% - Konsultant 2% = brak między prowizji

Np. Akcjonariusz 4% - Konsultant 2% = między prowizja wynosi 2%

PRZYKŁAD: PROWIZJE I MIEDZYPROWIZJE Premii Obrotowej



**VI. Rejestrując się w Klubie Noricum LTD poprzez stronę internetową:**

- 1) AKCEPTUJE PLAN MARKETINGOWY KLUBU NORICUM LTD.
- 2) WYRAŻAM ZGODĘ NA PRZETWARZANIE DANYCH OSOBOWYCH NIEZBĘDNYCH W PRAWIDŁOWYM FUNKCJONOWANIU FIRMY ZGODNIE Z OBOWIĄZUJACĄ USTAWĄ O OCHRONIE DANYCH OSOBOWYCH
- 3) WYRAŻAM ZGODĘ NA PRZESYŁANIE INFORMACJI MARKETINGOWYCH KLUBU NORICUM LTD
- 4) TRAKTUJE PLAN MARKETINGOWY JAKO UMOWĘ WSPÓŁPRACY W ZNACZENIU PRAWA HANDLOWEGO

.....  
MIEJSCOWOŚĆ

.....  
DATA

.....  
CZYTELNY PODPIS